

Produktblatt

Strategische Planungssysteme

Consulting
Strategieplanung & Strategiecontrolling



Winfried Kempfle Marketing Services – Portfolio



Motto: "Kompetenz schafft Effizienz!"





Services und Tools für Strategieplanung und Strategisches Marketing von Industrie- und Technologieunternehmen

www.strategie-undplanung.de

Strategieplanung & Strategiecontrolling Consulting Strategische Planungssysteme



Ausgangssituation

- Sie passen Ihre Geschäftsstrategie bisher ad hoc oder bei Eintritt bestimmter Ereignisse im Umfeld an.
- Strategiearbeit folgt noch keinem strukturierten Prozess, der periodisch abgewickelt wird.
- Strategieinstrumente werden je nach Bedarf eingesetzt.



Lösung

- Einführung geeigneter Strategieinstrumente.
- Konzeption eines strategischen Planungsprozesses.
- Definition von Elementen, Parametern und Messgrößen für ein strategisches Planungssystem.
- Festlegung der Modalitäten und Randbedingungen für die Planung (Zeiten, Zyklen, Verantwortlichkeiten, Tools, Berichte, Formate, etc.).
- Implementierung und Begleitung des strategischen Planungsprozesses.

Nutzen

- Sie verfügen über ein an die Unternehmenssituation angepasstes Instrumentarium für Strategische Analyse, Planung und Controlling.
- Sie k\u00f6nnen in frei definierbaren Zyklen Ihre Strategien \u00fcberpr\u00fcfen und an die aktuelle Marktsituation anpassen.
- Ihre strategischen Ziele und Maßnahmen leiten sich schlüssig aus interner und Umfeldanalyse ab.
- Sie besitzen ein integriertes und konsistentes System aus (Gesamt-)Geschäfts- und Business Unit-Strategien.

Consulting Strategische Planungssysteme Vorgehensweise



 Kickoff Briefing durch Geschäfts- oder Strategieverantwortliche Präsentation des Grundkonzepts für ein strategisches Planungssystem Erarbeitung erster Vorschläge für einzusetzende Strategieinstrumente 	Workshop 0.5 – 1 Tag
 Konzeption des Strategischen Planungssystems Bestandsaufnahme des aktuellen strategischen Planungsprozesses Definition der Elemente, Parameter, Messgrößen für das Ziel-System Festlegung der Modalitäten und Randbedingungen für die Planung 	Analyse, Konzeption Teamarbeit je nach Umfang 10 – 20 Tage
 Verabschiedung des Konzepts Vorstellung und Diskussion des Konzepts Entscheidung über Strategieinstrumente und Planungsparameter Erarbeitung von Vorgaben für den strategischen Planungsprozess 	Workshop 1 Tag
 Implementierung des Strategischen Planungsprozesses Finalisierung und Dokumentation des strategischen Planungssystems Feinplanung der Pilotanwendung des Systems Umsetzung des strategischen Planungsprozesses als Pilotprojekt 	Konzeption, Planung je nach Umfang 5 – 10 Tage Coaching nach Bedarf
 Optimierung des Strategischen Planungssystems Review der Erfahrungen aus Pilotanwendung des Planungssystems Erarbeitung von Verbesserungsmaßnahmen Update des strategischen Planungssystems, Neuplanung des Prozesses 	Workshop (nach Pilotprojekt) evtl. Teamarbeit je nach Umfang 1 – 3 Tage

Dieser Service ist gut kombinierbar mit:

- Strategieanalysen
- Standortbestimmung
- Strategisches Controlling
- Markttrends / Marktprognosen / Industrieanalysen

Winfried Kempfle Marketing Services – Dienstleistungen



Strategieplanung

- Strategieanalysen
- Standortbestimmung
- Strategieprojekte
- Strategische Planungssysteme
- Strategisches Controlling

Marktanalyse

- Markttrends
- Marktsegmentierung
- Marktstruktur
- Marktmodelle & Marktdatenbank
- Marktprognosen
- Marktanteilsanalyse

Wettbewerbsanalyse

- Industrieanalysen
- Firmenprofile
- Produktvergleiche
- Competitive Attack-Programme
- Wettbewerber-Marktanteile
- Competitive Intelligence-Prozesse

Online Marketing

- Website-Konzeption
- Web-Check & -Optimierung
- Online Marketing-Kampagnen
- Webcontrolling

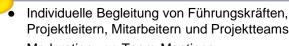


Projektmanagement

- Projektinitialisierung
- Projektplanung
- Projektbegleitung
- Projektcontrolling
- **Projektreviews**
- Einführung PM-Methodik

Training und Coaching

- Standard- und kundenindividuelle Schulungen
 - zu Strategieplanung & Strategiecontrolling,
 - zu Marktanalysen,
 - zu Wettbewerbsanalysen,
 - zum Projektmanagement



Moderation von Team-Meetings



Professionelle Präsentationen

- Kunden-Präsentationen Präsentationen für Geschäftsführung Präsentationen für Projektmeetings

Winfried Kempfle Marketing Services – Strategietools





Tools beinhalten ... für

Formatvorlagen ◆ Blueprints ◆ Beispiele ◆ Hilfsmittel ◆ Powerpoint-Charts ◆ Excel-Sheets

Strategieplanung

- Branchenstrukturanalyse
- SWOT-Analyse
- ABC-Analysen
- Erfahrungskurven
- Lebenszyklusanalysen
- Portfolioanalysen
- Business-Markt-Mix
- Kundenstruktur
- Produkt-Markt-Matrix
- Balanced Scorecards
- Risikoanalyse

Marktanalyse

- Markttrends
- Marktsegmentierung
- Marktmodelle
- Marktprognosen
- Marktsplits
- Technologiesplits
- Preisentwicklung
- Vertriebskanalstruktur
- Marktattraktivität
- Marktanteile statisch
- Marktanteile dynamisch

Wettbewerbsanalyse

- Industrieanalysen
- Wettbewerbsvergleiche
- Performancevergleiche
- Produktvergleiche
- Marktanteilsvergleiche
- Wettbewerberprofile Einseiter / Standard-Profile
- Quick Reference Guides
- Battlecards
- Marketing-Kampagnen
- Positionspapiere

Was Winfried Kempfle Marketing Services von anderen Consultants abhebt:



Einzigartiges Beratungskonzept

- Tool-gestützte Beratung:
 30+ bewährte Strategietools liefern erprobte
 Formate besonders für die Strategieanalyse.
- Prozess-geleitete Beratung:
 Standard-Strategieprozess gibt alle wichtigen
 Aufgaben vor und beschleunigt und erleichtert
 somit die Strategieentwicklung enorm.
- Stringentes Projektmanagement:
 Systematische Planung und wirkungsvolle
 Projektsteuerung gewährleisten die Erreichung der strategischen Ziele.
- Standard-Servicepakete:
 25+ wohldefinierte Beratungsleistungen decken die komplette Bandbreite des strategischen Marketings ab.

Vorteile für Kunden

- Hohe Effizienz und zeitsparendes Vorgehen insbesondere bei Projektplanung und Strategieanalyse.
- Entwicklung wirksamer Strategien, die auf optimale Marktpositionierung und Wettbewerbsvorteile abzielen.
- Nachhaltige Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit und Ertragskraft.
- Optimierte Beratung vor allem für Belange mittlerer und größerer Industrie- und Technologieunternehmen.
- Unterstützung der Unternehmensfunktionen Strategie, Business Development, Marketing, Produktmanagement

Bestellung



Bei Interesse an dieser Consultingleistung nehmen Sie bitte Kontakt zu mir auf. Nutzen Sie hierfür bitte eine der folgenden Möglichkeiten:

Winfried Kempfle Marketing Services

Thanner Strasse 39 83607 Holzkirchen

Telefon: +49 1525 - 31 82 499 Fax: +49 8024 - 99 34 11

E-Mail: <u>services@strategie-und-planung.de</u>

Kontaktformular: www.strategie-und-planung.de/kontakt.html